

Googleマップ等を活用して販売力アップ 実践的SNS戦略



定員
30名

日時 2025. 11.28 (金)
14:00-16:00 (開場13:30)

会場 恵庭商工会議所 2階会議室

対象 中小・小規模事業者
受講料無料 (会員・非会員問わず)

講師 おおもと経営オフィス代表
大本 佳典 氏

デジタル化が進む昨今、売上をアップさせていくためには、デジタル化への対応が欠かせません。
いまや消費者がモノやお店を探す際に使うツールはインターネット・SNSが中心となっており、これらを活用することで集客力の強化が図れます。
本セミナーでは、デジタル化やコロナ禍からの再起などといった事業環境変化による影響を受ける中小・小規模事業者を対象に、SNSなどの活用やそれらを駆使した集客力の強化の手法について解説します。

**目指せ
集客&売上アップ!**

開催内容

GoogleビジネスプロフィールやSNSなど、デジタルを駆使した集客力の手法などを一緒に勉強します。SNSを実践に移すために行動計画の立て方をお伝えします。

締切
11月24日 (月)

申込用
QRコード




2012年、札幌市内に経営コンサルティングオフィス「おおもと 経営オフィス」を開設。コーチング技術をミックスした独自の「マーケティングとイノベーションで会社をもっと強くする手法」を編み出し、100社以上の業績伸長を支援してきた。

「Googleマップ等を活用した販売力アップと実践的SNS戦略セミナー」参加申込書

FAX : 34-0133 (切り取らず、そのままご送信ください)

| | | | |
|------|--|-------|--|
| 事業所名 | | | |
| 所在地 | | | |
| 電話番号 | | FAX番号 | |
| 参加者 | | 参加者 | |

問合せ先

恵庭商工会議所 (担当/山下) 〒061-1444 恵庭市京町 8 0
TEL : 0123-34-1111 ・ FAX : 0123-34-0133